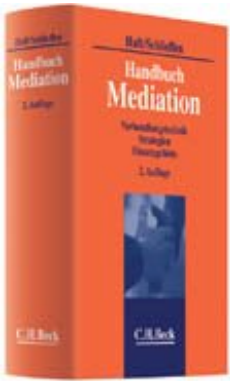


# Artikel von Dr. Jürgen Groß - NEWS

## Konflikte lösen durch Verhandeln



Handbuch Mediation (2. Auflage) im Dezember 2008 erschienen.

Das Handbuch bietet eine umfassende und praxisorientierte Darstellung aller Bereiche der Mediation. Es eignet sich daher für eine systematische Lektüre, als Nachschlagewerk sowie als Ratgeber für den beruflichen Alltag des Mediators. Zahlreiche Beispiele aus der Mediationspraxis und Formulierungshilfen erleichtern die Arbeit.

### Inhalt:

Grundlagen der Mediation (z.B. Inhalt, internationale Entwicklung, interkulturelles

Verhandeln)

Methode (z.B. Verhandlungstechniken, erfolgreiche Kommunikation, Organisation von Verhandlungen)

Arbeitsgebiete (z.B. Privatleben – Wirtschaft – Beruf sowie Verwaltung – Planung – Politik)

Berufsbilder (z.B. der Anwalt als Mediator, der Notar als Mediator etc.)

Mediation in der Justiz (z.B. Gerichtsnahe Mediation, Integrierte Mediation, Mediation und Verwaltungsprozess)

Die Arbeitsgebiete der Mediation (z.B. Familienrecht, Erbrecht, Arbeitsrecht, privates Baurecht, Wirtschaftsrecht)

Rechtliche und Wirtschaftliche Rahmenbedingungen (z.B. Haftung, Honorar- und Kostenfragen, Qualitätsstandards)

Mediation in der Welt

### Zur Neuauflage:

Zu den Neuerungen zählt das Kapitel Mediation und Justiz, das sich mit den Vorteilen, aber auch den Problemen der Einbindung von Mediationsverfahren in das Gerichtswesen beschäftigt. Neu ist auch ein Kapitel über Mediation im Ausland.

### ökonomische Aspekte der Mediation:

zu den Autoren der 2ten Auflage gehört Herr Dr. Jürgen Groß, der sich mit den ökonomischen Aspekten der Mediation, sowie den ökonomischen Hintergründen eines Konfliktes beschäftigt.

### im Buchhandel erhältlich:

das Handbuch der Mediation, welches als Standardwerk der Mediation in Deutschland gilt, ist im Dezember 2008 in 2ter -neu gefasster Auflage- erschienen und im Buchhandel erhältlich. Der Preis beträgt 128,00 € incl. der gesetzlichen Umsatzsteuer.

### weitere Informationen:

erhalten Sie [hier](#)